

## STAGES

### 16 semaines de stage

- ◆ 1 journée/ semaine en milieu professionnel.
- ◆ 8 semaines en jardinerie
- ◆ Semaines de découverte au choix en production, aménagement, fleuristerie, animalerie...

## UNE PEDAGOGIE DYNAMIQUE

- ✓ Partenariats avec les entreprises : visites, interventions, animations, TP.
- ✓ Animations commerciales
- ✓ Travaux de groupe
- ✓ Enquêtes
- ✓ Jeux de rôle
- ✓ Recherche documentaire
- ✓ Exposés, dossiers
- ✓ Création et décoration florale
- ✓ Reconnaissance des végétaux
- ✓ Examen oral
- ✓ Voyages d'études
- ✓ Utilisation des nouvelles technologies (TIC)

## EXAMEN

- ◆ Contrôle continu :  
60 % de l'examen.
- ◆ Epreuves terminales :  
40 % de l'examen



NOUVEAU AU :

LYCEE HORTICOLE



22360 LANGUEUX - ☎ 02.96.52.58.58

Site : <http://www.hortilan.com>

Email : [langueux@cneap.scolantet.org](mailto:langueux@cneap.scolantet.org)

## BAC PROFESSIONNEL

« Technicien conseil vente  
en produits  
horticoles et de jardinage »

Une journée par semaine en  
entreprise



Jardinerie – animalerie – fleuristerie  
– point de vente - pépinière

## ADMISSION

- ✓ Ouvert aux BEP, BEPA, CAP, CAPA (Commerce, P.H., S.M.R.)  
Relevant d'un secteur professionnel en rapport avec la finalité de ce bac professionnel

### *Sur dérogation :*

- ✓ BEP, BEPA, CAP, CAPA autres que ceux visés ci-dessus
- ✓ Après une classe de Première
- ✓ Après 2 années d'activité professionnelle ou une formation à l'étranger

## DES DEBOUCHES VARIES ET EVOLUTIFS

### • Vie active

- ✓ Technicien Conseil vente en produits horticoles et de jardinage  
(80 % des offres d'emploi APECITA en Bretagne)
- ✓ Vendeur en entreprise horticole
- ✓ Possibilité d'évolution vers des postes à responsabilité.  
Exemples : Responsable de secteur, magasinier, technico-commercial, chef de produits

### • Poursuite d'études

- ✓ CAP Fleuriste (St Ilan/Chambre des métiers)
- ✓ BTSA Technico commercial (St Ilan)
- ✓ Licence professionnelle

## QUALITÉS A VALORISER

- ✓ Dynamisme et esprit d'initiative
- ✓ Passion – motivation
- ✓ Sens du contact - Communication
- ✓ Compétence technique
- ✓ Polyvalence – disponibilité
- ✓ Capacité d'adaptation
- ✓ Esprit d'équipe

## UN RESEAU D'ENTREPRISES PARTENAIRES

- ✓ Jardineries – GSB – Fleuristes...
- ✓ Un espace vente au sein de l'Etablissement
- ✓ Un jardin école
- ✓ Une pépinière

## DES FONCTIONS DIVERSIFIEES

- ✓ Réceptionner les produits et gérer le secteur
- ✓ Aménager et entretenir le rayon
- ✓ Conseiller et vendre
- ✓ Participer aux objectifs commerciaux
- ✓ Organiser
- ✓ Contrôler les ventes

## UN ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL ET COMMERCIAL

### Enseignement modulaire sur 2 ans

#### ◆ Modules d'enseignement général

MG 1 : Connaissance et pratique de la langue Française	125 h
MG 2 : Connaissance et pratique d'une langue étrangère	100 h
MG 3 : Education Physique et Sportive	150 h
MG 4 : Economie Socio-Culturelle	100 h
MG 5 : Connaissance du monde contemporain	100 h
MG 6 : Hygiène et protection de la santé	25 h

#### ◆ Modules d'enseignement professionnel généraux

MP 1 : Interprétation et traitements de données	125 h
MP 2 : Les systèmes vivants	75 h
MP 3 : Eléments de chimie du vivant du sol, et de l'environnement énergétique	75 h
MP 4 : L'entreprise commerciale et son environnement	75 h

#### ◆ Modules d'enseignement professionnel de la spécialité (P.H.J)

MP 91 : Techniques de vente et marchandisage	150 h
MP 92: Mercatique d'une entreprise commerciale	100 h
MP 93 : La gestion commerciale	75 h
MP 94 : Les produits horticoles vivants	195 h
MP 95 : les produits de jardinage	140 h